

Kletsende klanten als b-to-b marketingstrategie

Het slimme alternatief



Van Emden Marketing Consultancy b.v.

info@vanemdenmc.nl

Gewoon doen en



excelleren in benutting van talenten.



Wat doe je
wanneer je een
verschrikkelijk mooie
opportunity
tegenkomt...?



*“Als je niet schiet,
ken je ook niet
scoren...!”*



- Betrouwbaar...
- Vriendelijk...
- Knap...
- De beste partner voor jou!

Wat is aantrekkelijk...?



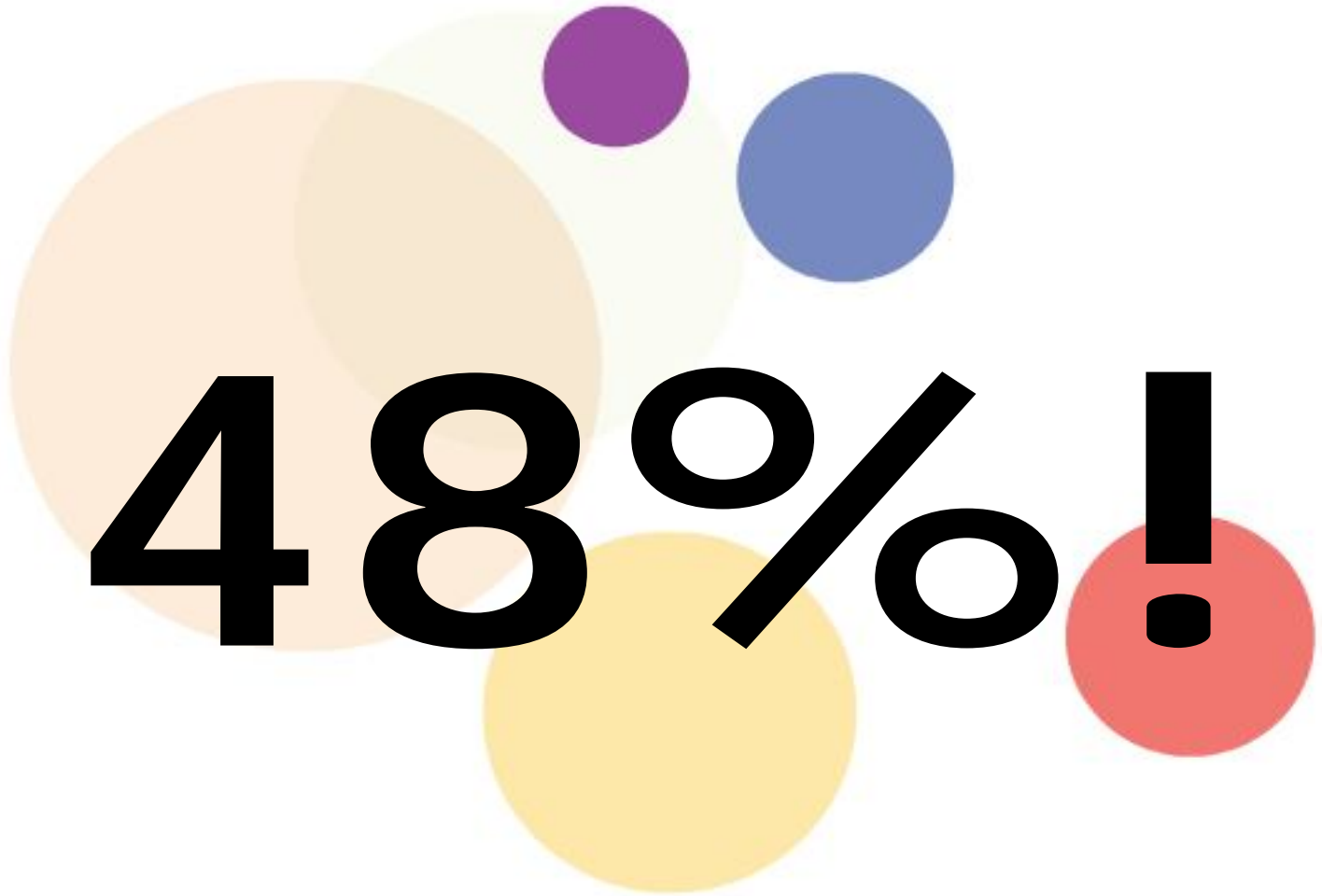
“Onze onderneming kenmerkt zich door onze enthousiaste medewerkers...”

Hoe dan wel?

Een praktijkvoorbeeld

www.dirkscheringa.ikhebeenleukebaanvoorje.nl

611 mensen ontvingen een ansichtkaart
293 mensen bezochten de website



Fill out your email adress here, and you will find out more soon.



Hoeveel?



Fill out your email address here, and you will find out more soon.

Send

Hoeveel?

54%!

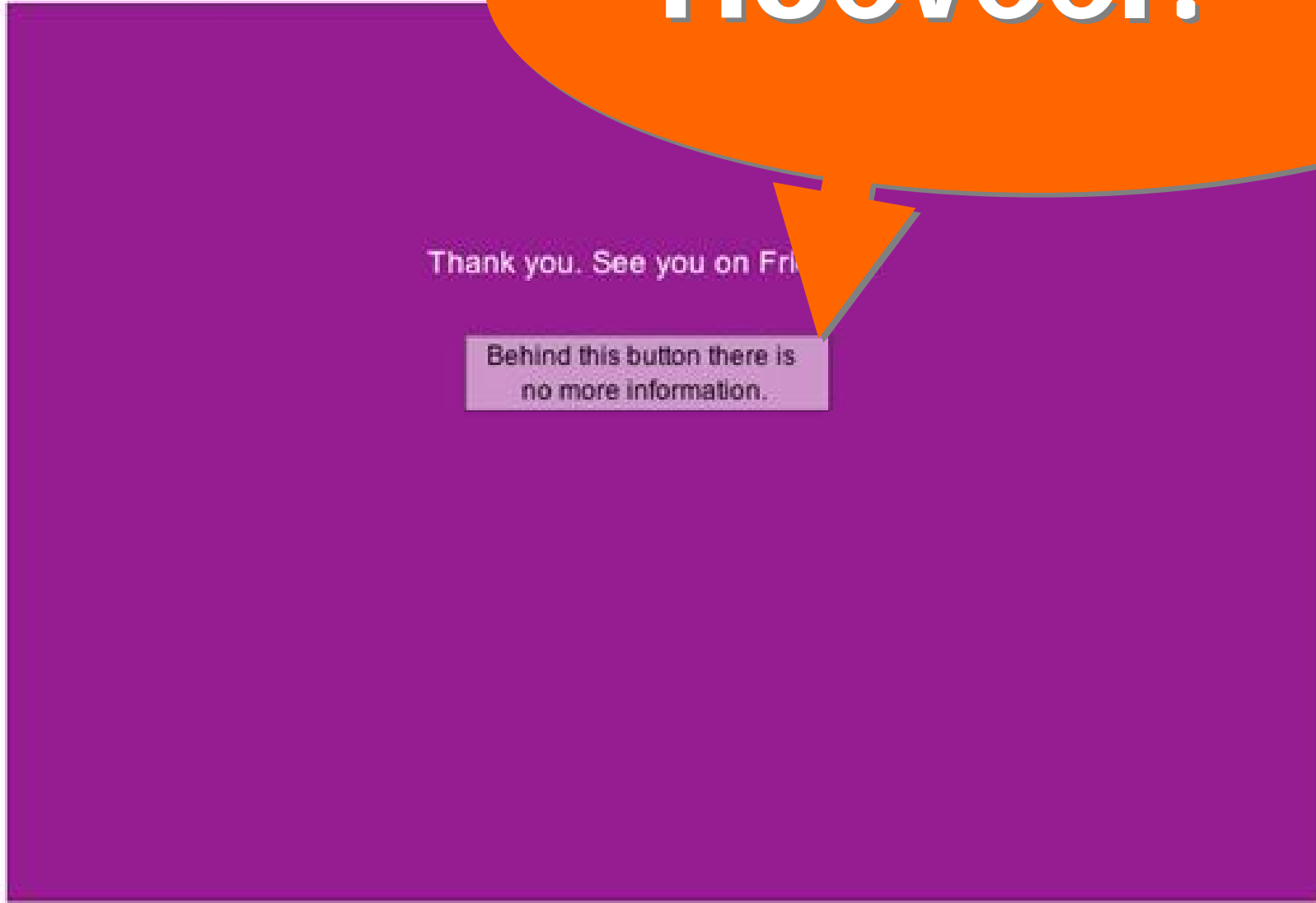
179
van de
332

Thank you. See you on Friday...

Behind this button there is
no more information.



Hoeveel?



Thank you. See you on Friday

Behind this button there is no more information.

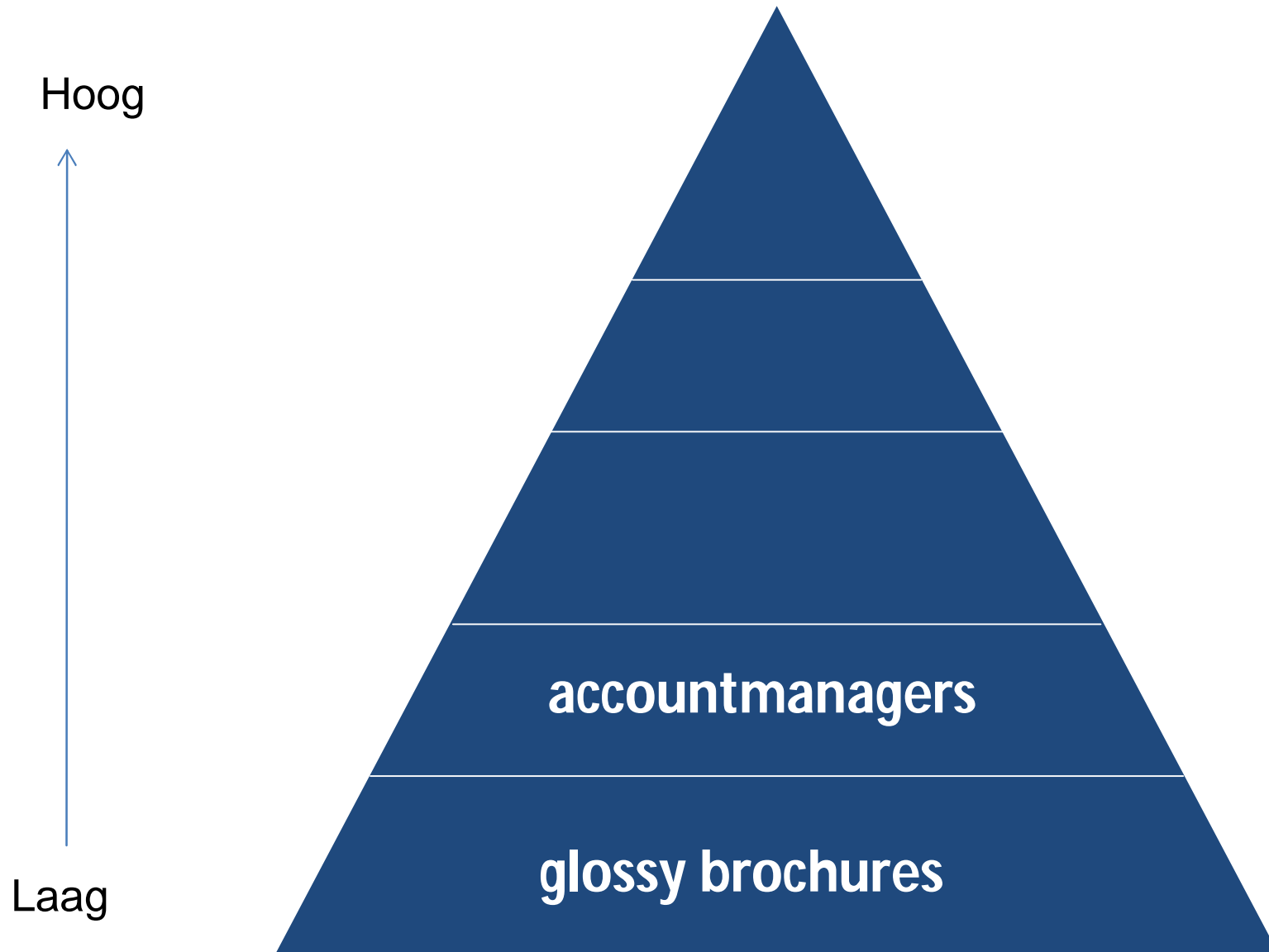
Hoeveel?

88%!

Find this button and click it for more information.

157
van
179

Beïnvloedingspyramide



Marktbewerking



Marktbewerking



Marktbewerking



Beïnvloedingspyramide



Uw verkoop ambassadeurs



10 %



80 %



10 %

Wat is het gedrag van uw klanten?

- Is er herkenning?
- Wie zijn deze klanten? Precies?
- Hoe optimaliseer je dit principe?
- Hoe meet je dit continue?
- Is bestaande KTO meting hiervoor bruikbaar?
- Kunt u het ijzer smeden wanneer het heet is?



10 %

Strategieën voor ambassadeurs

Directeur van Innervisie Rob Buitendijk:

“Binnen mijn bedrijf InnerVisie werken we al geruime tijd met InnerFans (positieve ambassadeurs). Onze InnerFans bevelen ons bedrijf aan in hun netwerk. Dit vraagt proactieve aandacht. Je moet een drempel over omdat je hier niet makkelijk om vraagt. Je krijgt verrassende antwoorden als je er echter wel om vraagt. In 90% van de gevallen krijg je een volmondig ja.”

**BREAKING
NEWS**

SPLIT!

**Julia Roberts
husband walks out**

The fight that pushed him over the edge