

Welke mogelijkheden ontstaan er



- Crossselling van andere diciplines
- Doorontwikkeling contractvorm (NEN2767)
- Werken met hoogwaardige technologie
- Opleiding nieuwe medewerkers



Stelling 1:

De onderhoudsmedewerker is de ambassadeur bij de klant



Stelling: 2

**Alleen grote klanten (> € 2 mln.)
staan open voor
Customer Intimacy**

